



Gyakorlati beszámoló

Ulviczky Lóránt

GEHG4V

Kereskedelem és Marketing FSZ

Gyakorlati hely: DON-AGRO Kft.

5200 Törökszentmiklós

Gyakorlat vezető: Szabó György

.....

Tartalomjegyzék

Összefoglalás	3
A Don-Agro Kft. bemutatása	3
A Don-Agro Kft. logisztikája.....	5
Leltár.....	6
Import	7
Raktározás.....	7
Don-Agro Kft. weboldala és közösségi kédiai oldalai	8
Don-Agro Kft. 2018, 2019, 2020 évi elemzése	8
Munkanapló	9
Február 9-12.....	10
Február 15-19.....	11
A WMS rendszer használatánál előnyei.	11
A profit integrált rendszer, amit használ a cég.....	11
Február 22-26.....	12
Március 1-5	12
Március 8-11	13
Március 15-19	14
Március 22-26	14
Március	14
Április 5-9	15
Április 12-16	15
Április 19-23	16
Április 26-30	16
Május 3-7	17
Forrás	18
Kép magyarázat.....	19

Összefoglalás

A szakmai gyakorlatom 2020. február. 9-én kezdtem el a DON-AGRO Kft-nél. Néhány szóban hadd mutassam be a gyakorlati helyemet. A DON-AGRO Kft. 2012 januárjában kezdte meg a működését a kmét alaptó ügyvezető, Bóta István és Ficsor Kornél vezetésével. (A gyakorlat ideje alatt sajnos Kornél elvesztettük.) A gyakorlatom alatt Szabó György volt a vezetőm aki a Don-Agro kft. logisztikai vezetője, az ő koordinálásával végeztem a munkámat. Kezdetben Újszilváii bérelt raktárban és irodában dolgozott a cég és a partnereiket innen tudták kiszolgálni. Minden adminisztrációs munkát itt végeztek.

2013 januárjától viszont már a mostani telephelyen folytatta tevékenységét, ami Törökszentmiklóson található. Az itt található raktárakban és irodákban folyik az értékesítés és adminisztráció is.

Még ugyan ebben az évben vásárolt terményfelvásárló telephellyel bővültünk, Örményes városában található meg ezt a telepet.

A szakmai gyakorlatomat a Don-Agro logisztikai osztályán töltöttem. Az itt eltöltött idő rávilágított arra, hogy mennyi sokrétű a szakma, amit az egyetemen oktatnak. Rengeteg információval gyarapodtam és minden olyan szakmai tudást megpróbáltak nekem átadni, amire csak szükségem volt a munkám folyamán.

Mivel a munkám a szezon elején kezdődött így nagyon hamar elkellett sajátítanom minden munkafolyamatot, amit egy gyakorlónokra rámertek bízni.

A feladataim közé tartozott, az áruátvétele esetleges kiadása, de mindig egy felügyelővel, hogy az erősen mérgező vegyszerek nehozz rossz kézbe kerüljenek.

Az itt töltött gyakorlati időm 2021. február. 9-től 2021. 05. 7.-ig tartott.

A Don-Agro Kft bemutatása

A Don-Agro Kft megyénkben vezető szerepet tölt be a mezőgazdasági vegyszer és vetőmag értékesítésben

Főbb tevékenységeik:

- növényvédő szerek kereskedelme
- műtrágya kereskedelem
- szántóföldi vetőmagok forgalmazása



- input anyagok kereskedelme
- terménykereskedelem
- növényvédelmi- és tápanyag gazdálkodási szaktanácsadás

Még ebben az évben a bővült a cég egy Fegyverneki telephellyel, ahol termény átvétel és raktározással foglalkoznak.

Felvásárol a cég többek között búzát, árpát, kukoricát, olajos napraforgót és igény szerint nagyobb szántóföldi terményeket is.

Az értékesített termékeiket hadd ismertessen felsorolás formájában:

Növényvédőszer:

- Makhteshim
- BASF
- DOW
- Bayer
- Cheminova
- Dow

Szántóföldi vetőmagok:

- Syngenta
- Pioneer
- Martonvásári
- KWS
- Limagrain
- Monsanto

Forgalmaznak különféle műtrágyákat is:

- Pétisó
- Starter műtrágyák
- Mészammonsalétrom
- Ammónium nitrát
- Folyékony műtrágyák, növény-specifikus lomtrágyákat

2016-ban a Kft bővült egy mezőgazdasági alkatrész boltot nyitott meg, amivel elérte a cég, hogy lehetőleg minden mezőgazdasági kellék a vegyszerektől-alkatrészig minden kapható volt náluk. Ezzel a megyénkben a vezető számú eladóvá vált. Több céget is magamögé utasított ezzel a lépésével.

A mezőgazdasági alkatrész boltba kapható:

- Kopó alkatrészek
- Kenőanyagok és kenőzsírok
- Gumiabroncsok, tömlők

- Permetező alkatrészek
- Személyautó alkatrészek
- Kombájn és traktor alkatrészek

A Kft utolsó bejegyzései alapján 29 főt alkalmazott, ez szezonban akár a raktáros munka is megkétszereződik. Itt arra gondolok, hogy a futároknak segítenie kell a raktáros munkáját, mert egyszemélyben nem bírná ezt a munkát kivitelezni.

Don-Agro Kft logisztikája

Mivel én a Törökszentmiklósi telephelyen voltam gyakornok, ahol csak növényvédő vegyszerekkel foglalkoznak, így csak ezt tudom bemutatni.

A cégnek már van egy kialakult vevőköre, ezáltal a céget keresik meg a vevők, hogy mire is van szükségük a szezon beindulása előtt. Az okiratok amire szüksége van egy vevőnek, hogy a vegyszert hivatalos úton megkaphassák. Egy őstermelői igazolványra, aminek érvényesnek kell lennie. Egy Növényvédelmi szaktanácsadói vényre, amit a cégnél állítanak ki vagy egy másik növényvédő adja ki a vevőnek. A kiadott anyagokat egy őstermelői számlával adjuk ki. Ezek az okiratok nélkül nem adható ki semmilyen vegyszer. Ezeket a dokumentumokat fotó formájában be is mutatom.



2.



3.

Állandó partnereink adják le a tömeges megrendeléseket az adott éppen végzett munkafolyamathoz, hogy mire van szükségük. Ritka esetekben maga a munkaterületre is kiszállítunk a földre, ha igényli a partner.

Leltár

A leltározással kapcsolatos feladatokat folyamatának megfelelő sorrendbe kell elvégezni. Ebből adandóan nagyon pontos és jól szervezett munkát igényel. Különösen fontos a szervezettség. A leltár elő kell készíteni, ezalatt az idő alatt jelöljük ki a leltározási egységeket. A lebonyolításáért felelős személyt vagy személyeket, ha nagyobb volumenű a leltár. Szükségünk van egy leltározási ütemtervre is.

LELTÁRFELVÉTELI ÍV					
év: _____ hó: _____ nap: _____ lapozón:					
№	Áru megnevezés	Mennyiség egység	Mennyiség	Egységár	Érték
1					
2					
3					
4					
5					
6					
7					
8					
9					
10					
11					
12					
13					
14					
15					
16					
17					
18					
19					
20					
21					
22					
23					
24					
25					
26					
27					
28					
29					
30					
31					
32					
33					
34					

5.

A számviteli törvény a vállalkozások számára előírhatja a leltározási szabályzat készítését. a Leltárszabályzat tartalma:

- A leltározás előkészítése során végzett feladatok.
- Leltározás lebonyolítása
- Leltári adatok értékelése
- Hiányok, többletek rendezésének szabályai

Import

Mivel a cég egy kisebb vegyszer- és műtrágya forgalmazó, így maga a cég nem foglalkozik import áruk fogadásával. Ezt azzal tudom magyarázni, hogy külföldi beszállítótól nem rendel az árut, hanem egy belföldi beszállítótól rendeli meg az árut. Ezzel kikerüli a nemzetközi fuvarozással járó munkálatokat.

Raktározás

A gyakorlati beszámolómban talán egyik legfontosabb része, hogy az emberre és minden élőlényre káros anyagokat, hogyan és miféleképpen raktározzák el. Mik ezeknek a feltételei, hogyan és milyen hőmérsékleten kell tartani ezeket a növényvédő vegyszereket.

Ezeket a vegyszereket csak olyan helyen lehet tárolni, ami egy teljesen elkülönített raktár helység, ahol illetéktelen személy véletlen sem férhet hozzá és még ezen belül is szekrényben tarolandó. Fontos, hogy olyan helynek kell lennie, ahol semmilyen víz nem éri a szereket. Fontos megemlíteni, hogy maga a vegyszer sem kerülhet be a földre vagy a csapadékba, hisz mérgező permetekről beszélünk rossz koncentrációban. A raktározás során be kell tartani a felszíni és felszín alatti vizek és a földtani közeg védelmére vonatkozó külön jogszabályban előírt környezetvédelmi követelményeket.

Mik azok az elírások és feltételek, amiknek teljesülnie kell, hogy a raktár törvényszerűen?

- Szilárd aljaz burkolat szükséges!
- Tűz és robbanásveszély kizáró.
- Szennyeződések esetén azonnali tisztításra van szükség.
- A raktárnak a szabadból kell nyílnia és átjárás nélkül megközelíthetőnek kell lennie.
- A hőmérsékletváltozások ellen védettnek kell lennie.
- A raktár berendezéseinek és falainak lemoshatónak kell lennie.

A növényvédő szerek raktározásához szükséges nyilvántartási kötelezettség is. A növényvédő szer raktérbizonylatának számlabizonylatait 5 évig meg kell őrizni. Ezzel tudja igazolni a cég a bemenő készletet és ugyanúgy vezetni is kell. Csatolok egy képet egy permetező naplóról.

Don-Agro Kft weboldala és közösségi média oldalaik

DON-AGRO Kft.

<http://www.donagro.hu>

<https://www.facebook.com/donagrokft/>

Az imént csatoltam a Don-Agro Kft weboldalát. Itt minden információ megtalálható, amire szükség van esetleges vásárlás vagy kapcsolattartás szempontjából. Mivel maga a weboldaluk nem találunk friss információt a cégről, így friss információért a Facebook oldalukat kell keresni. Ott heti rendszerességgel posztolnak és osztanak meg a céggel kapcsolatos bejegyzéseket.

Maga a weboldal fejlesztés alatt van, és a hetekben el is készül az újdonsült weboldal, ahol még ott információt találhatunk majd meg, és teljesen új dizájn lesz megtalálható.

Don-Agro Kft 2018,2019,2020 évi elemzése

A Don-Agro Kft. egy kereskedelmi és szolgáltató korlátolt felelősségű társaság amelyet 2009. január 22-én alapított Bóta István és Ficsor Kornél. Tevékenységének kezdő időpontja: 2012. január. 2013 januárjában a cég egy saját tulajdonban lévő Törökszentmiklósi telephelyen folytatta munkálatait. 2013 novemberében tovább bővítették a cég kapacitását egy újabb

terményfelvásárló telephellyel, ami a régi ÁTI DEPÓ területét és magtárait jelentette. Az utóbbi években a géppark megújítása kezdődött, ami a Ford márka autóit jelentette. A géppark a kétszeresére bővült. 3,5 dobozos futár autókkal és kishaszon személyjárműveket.

Munkanaplóm

Február 9-12

A gyakorlatomat február 9-én kezdtem el a Don-Agro Kft logisztikai gyakornok munkakörébe, ami a Törökszentmiklósi Újtábladülő 1 szám alatti telephelyén végeztem.

Az első napot a kollégák megismerésével a bemutatták a helyszíneket, ahol a munkámat fogom végezni. Ismertették velem a logisztika mindennapos menetét és közöltek velem mindig lényeges információt. Az első héten tűzvédelmi oktatást kaptam.

A tűzvédelmi oktatás főbb ismérvei:

- A raktározó létesítmények állapotának felmérése, hibák kijavítása épületek korszerűsítése.
- A kiürítési, menekülési tűzoltási felvonulási útvonalak állapotának felmérése és karbantartása
- A tűzvédelmi berendezések eszközök megléte, állapota és karbantartása
- Kiemelt figyelmet kell fordítani az éghető anyagok tárolására és a rájuk vonatkozó szabályok betartására.
- Az éghető anyagok gyártásához és tárolásához biztosítani kell megfelelő tűz oltására alkalmas rendszereket, készülékeket.
- A dolgozó köteles által eloltott tüzeset után a felettesének jelenteni, hogy milyen tüzeset történt, milyen típusú tűzoltó készüléket használt, mivel, ha az cserére szorul, intézkedni kell annak pótlásáról
- A tározók területén és környékén nyílt láng használata tilos.
- A dolgozó a munkája során jelentenie kell mindennemű rendellenességet jelentenie kell felettesének az esetleges tüzeset elkerülése végett.
- A dolgozó köteles tűz esetén mindenben maximálisan segítenie kell a tűzoltóság munkáját
- A dolgozó köteles munkája során mindennemű rendellenességet azonnal jelentenie kell, - azokon a munkahelyeken, ahol nincs váltótárs, a munka befejezésével köteles meggyőződni arról, hogy az üzemszerűen nem folyamatosan üzemelő gépek, kapcsolók, lámpák áramtalanítása megtörtént-e.
- A dolgozó köteles munkatársai figyelmeztetése az esetleges szabálytalanságokra, azok megszüntetésének elősegítése érdekében

Február 15-19

Ismertették az itt használt programok működését, javarészt még önálló feladatot nem tudtak adni, mert nem volt meg az elegendő ismeretem, ahhoz, hogy a programot egyedül kezelni

tudjam. Így még egy a felettesem mellettem figyeltem, ahogy végzi a munkát, hogy a következő hetekben hibátlanul tudjam kezelni azokat a feladatokat, amiket adnak.

Több programot is használnak a cégnél, számszerűsítve kettő programot használnak. Ezeket hadd mutassam be néhány szóban. Az első, amit bemutatnék, az a WMS rendszer és ennek az előnyeit ismertetem.

A WMS rendszer használatának előnyei

1) Pontosabb adatbevitel

- Minimalizálja az árumozgatáshoz szükséges lépések számát, csökkenti az egyes műveletek időszükségletét
- Kiküszöböli a többszörös adatbevittelt
- Kiküszöböli a papír alapú feldolgozásból eredő adatbeviteli hibákat
- Felügyelet alatt tartja és irányítja a teljes raktári áruforgalmat

2) A munkafolyamatok növekvő hatékonysága

- Papírintes működtethető raktárt hoz létre
- Bevételezés és szedés egyszerre több rendelésre történhet
- Folyamatos, valós idejű készletinformációt szolgáltat
- Optimalizálja a raktári folyamatokat
- Raktári kapacitás kihasználását maximalizálja

3) Jobb vevőkiszolgálás

- A megfelelő terméket, a megfelelő helyre időben kiszállíthatóvá teszi
- Szabványok szerinti címkenyomtatást támogat
- Ügyfél igények szerint testre szabható jelentéseket és csomagjegyzéket állít elő
- Rendelések állapotáról valós idejű adatokat szolgáltat

Profit Integrált Ügyviteli Rendszer, amit használ a cég.

A Kft.-nél ezt a programot használják még az ügyintézés és bevitel és kiadásra. A program egy skálázható ügyfélszolgáltató architektúra. Gyorsan kezelhető és felhasználóbarát alkalmazás, aminek az elsajátíttatása nem okoz nagy feladatot. Akár távoli hozzáférés is megoldható az interneten. A programhoz van egy mellékelt 250 oldalas kézikönyv és multimédiás oktató CD is megtalálható. Itt minden adat megtalálható, hogy a mikor vitte el a vevő, hol vásárolta meg és tárgyilagosan mennyi anyagot.

Ezen a felületen tartottuk számán a készletet, hogy mikor miből mennyi fogyott. Sajnos ehhez a programhoz külön felhasználói jogosultság kell, és mivel gyakornoki felhatalmazással nem volt használható, így csak egy személy mellett kezelhettem, hogy mégis lássam a munka menetét. Ebben a programban nem használják a bérszámfejtés részét, mivel az már maga a könyvelő intézi el.

Február 22-26

Ezen a héten megtanultam a egy kollégával a kiszállítás mentét mutatták be. Azért volt erre szükség, ha esetleg a cégnél létszám hiány lép fel, akkor betudjak segíteni a kiszállítás részére. Eleinte nem tűnt annyira bonyolultnak viszont, volt olyan eset, hogy helyrajzi számra kellett kivinni a megrendelést. Mivel a kolléga már több éve szállít ki, így neki egyszerűbb volt a feladat. Mivel minden céges autóban van GPS, néhány kivétellel, így megmutatták hogyan kell kitölteni egy menetlevelet, mert volt rá ráció, hogy azzal az autóval kell majd kiszállítanom. Lentebb csatolok egy képet a menetlevél formanyomtatványáról. Az esetek nagy részében a futároknál nem történik fizetés, mivel bent fizetik ki a cégnél az árút. Ezzel nagy feladatot vesznek le a futárok válláról, hogy nem kell foglalkozni még a pénzzel sem.

A héten volt még egy eset, hogy kamionos kiszállításra került a sor BIG BAG zsákos vetőmagot kellett kiszállítani. Ennek a kivitelezését már én szerveztem le. Ez volt az első egyéni feladatom, viszont nyilvánvaló volt, hogy ezt is felügyelettel végeztem.

SZEMÉLYGÉPKOCSI MENETLEVÉL				Sorsz.: 5367101
Rendszám:		Gyártmány:		Szállítható személyek száma:
Gépkocsi kezd:				Üzemeltető neve, címe
.....órapercévhónap				
Honnan - hová (megállás helye)	Km óra állása	Szállított személyek száma	Gépjárművezető neve	
ÖSSZES:kmszállított főórapercüzemidő
D. Gépj. 36/A5 - Kamioner Kft				

6.

Március 1-5

Ezen a héten már nagyjából kirajzolódott, hogy mégis miben tudnak alkalmazni. A cég és köztem itt alakult ki egy biztos bizalmi szint és így már tisztába voltak vele, hogy mire vagyok képes. Ezen a héten adminisztrációs munkákat végeztem, és ezen a héten végre volt ideje a a logisztikai mérnöknek, hogy tudjon segíteni esetleges információ mutatást adjon a szakmai rejtelseiről. Körbe vezetett a cégnek a nem titkosított dokumentációin. Elmagyarázta, hogy mikor mire van szükség, hogy árut adhassunk ki. Itt mindenre kitért, amiben csak tudom segíteni a munkáját. Közölték, hogy az elkövetkező időben sok időt fogok tölteni a raktáros mellett, hogy ott is tudjak segíteni és megmutassak milyen a szakma a gyakorlatban és nem csak a számítógép mögött üljek.

Március 8-12

Ezen a héten, ugye ahogy fent említettem a raktárban segítetttem a raktárosnak. Ezen a héten jött egy nagyobb feladat, ami pedig az árúkészlet feltöltése volt. Itt minden egyes vegyszert külön-külön kellett porciózni, megfelelően, ahogy a raktárnak a szabályzata előírja. Kérték, hogyha lehet nézzem át a pontos törvényt erre és ez alapján segítsek. A probléma számomra, ami nehezebben elvégezhető, hogy minden vegyszernek más-más tárolási formája volt. Ez alapján mivel kevés ismeretem volt, hogy pontosan mi a neve és milyen vegyszer minőség. Mivel több raktár is van a telephelyen, így a raktárossal együtt pakoltuk az árut a másik raktárba is, ami teljesen máshogy működött. A raktárnak a működéséről a raktár címszónál többet is megemlíték, hogy mi alapján kell tárolni a vegyszereket. Mivel minden egy törvény szerint kell tárolni, így nagyon nagy figyelmet bonyolított az egész cég erre. Többszöri ellenőrzésen megy keresztül mire minden növényvédő vegyszer bekerül a raktárba. Tudomásom szerint a jövőhéten is a raktárba leszek beosztva. Ezt az információt kaptam a cégvezetőtől. Csak akkor a vetőmag raktárban kell segédkezzek.

Március 15-19

Ezen a héten az örményesi telephelyre mentem segíteni a takarmány raktározásban való segítségben. Mivel itt nagyobb gépekkel dolgoztunk. Beszélék itt markolóról, targocáról és

magszállító futóról, amiket a traktor szállít el. Az itt eltárolt takarmány nem a cégé, hanem vevőké, akik kibérelnek egy adott silót, ahol a saját terményüket tárolhatják. Viszont a beérkezett áruról és a kimenő takarmányokat is pontosan vezetni kell papír alapon. Ki vitt el, mennyit és miből. Mivel itt búzát, árpát, napraforgót és gabonát tudunk tárolni. Az elvitt áruról szállítólevelet készít a cég, hogy pontosan tudjon elszámolni. Ha esetleg szüksége van az ügyfélnek, hogy elszállítjuk, akkor különleges esetekben tudunk segíteni. Viszont ennek magasabb anyagi vonzata van. Mivel a cég szervezi meg az egész szállítást. A héten pont történt egy ilyen eset és a gyakorlati koordinálással kellett foglalkozzak. Itt a kamiont kellett irányítanom, és hogy a kollégáink mennyit is miből pakolhatnak. Nem volt egy egyszerű ez a hét, mivel teljesen más emberekkel dolgoztam és talán beszélhetünk arról is, hogy a telephely vezető alatt helyezkedtem el, mert sok logisztikai feladatot bízott rám. Olyan feladatokkal bíztak meg, hogy a telephelyen lévő nehézgépekben hozzak üzemanyagot. Fel kellett mérjem, hogy a műszaki állapota megfelelő az összes gépnek, hogy a jövőben tudják használni megfelelő módon. Itt nyilván velem volt egy gépkezelő is, hogy segítsen és szóljon, ha valami mellett elsiklik a figyelmem. Rengeteg olyan dologra kell figyelni egy ilyen gépnél, amiről eddig nem is hittem. Állandó megfelelő guminyomás, olajnyomás, olajsztint a motorban és a hidraulika rendszerben. Az állandó hűtésre is figyelni kell, mivel ezek a motorok sokkal nagyobb hőt adnak ki, mint egy személyautó.

Március 22-26

A héten már visszakerültem a törökszentmiklósi telephelyre és itt ismét a raktár részlegben kaptam munkát. Az egész heti projekt a megrendelők áruelemek készítése és a készletet kellett ismét rendezni. Mivel ilyenkor indul be a szezon ezért egy kisebb megrendelés érkezett még, hogy a raktár készletünkben ne legyen hiány általános vegyszerekben és azonnal ki tudjon szolgálni a vásárlókat. Itt ugyanúgy rendszerezni kellett minden. Viszont amiben különbözik, mint az eddigi raktáros munkák, hogy most a BIG BAG zsákos árut is végig vettük. A héten több megrendelésünk érkezett BIG BAG zsákos műtrágyára. Ennek a lebonyolítását nézhettem végig. Ezen a héten csak ezekben tudtam segíteni, meg néhány adminisztratív munkát végeztem, mert a többi dolog, ami ezen a héten ment az cég titok. Emiatt ebből ki kellett zárni, mivel nem voltam teljeskörű alkalmazott. Gyakornokokkal ezeket meg nem osztották meg.

Március 22-től április 2.-ig


A héten be kellett álljak kiszállítani, mert az egyik kiszállító kolléga megbetegedett. Így minden reggel 7-kor megpakoltak az autót és bejártam a köztes településeket és tanyákat. Nem volt egy egyszerű feladat számomra, mivel nagyon sok tanyát maga a Google Maps sem jelzett, így telefonon kellett segítséget kérjek vagy cégtől, vagy a megrendelőtől. Volt arra is eset, hogy maga a munkavégzés helyére kellett kivigyem, mert elfogyott a permetező vegyszer. Ez volt talán a legnehezebb, hogy olyan földutakon kellett menjek, ahol a traktor jár. A hét közepén már egyedül rendeztem az autó megpakolását, mert már sikerült annyira elsajátítanom a vegyszerek nevét, hogy teljesen önállóan megtudtam oldani a rám bízott feladatot. Egy napi átlagba 200-300km vezettem. Másik megyékbe is hordunk vegyszer és műtrágyát is. Pénteki napomon ismét adminisztratív munkát adtak, mert szerencsére visszatért a munkába a futár kolléga.

Április 5-9

Mivel a cégnél nemrégiben lett létrehozva néhány közösségi oldal és a cégtulajdonos nem nagyon ért ehhez, így azt a feladatot kaptam, hogy néhány posztot osszak meg a Facebook oldalon. Ezt a titkárnő és a cégvezetőnek kellett megmutassam, hogy leellenőrizze a posztot. A következő kérése az volt, hogy egy teljesen új dizájn adjak meg a Facebook oldalnak, hogy állandóan naprakész legyen az oldal. A héten több képet készítettem a cégről és ezeket posztoltam. Az örményesi telep helyet is lefotóztam. Egy drónnal is készültek képek. Ezeket szerkesztettem meg. A célja az volt a főnökömnek, hogy lássam, hogyan kell kinézni-e egy céges közösségi média oldalnak. A jövőben lehet tudom hasznosítani ezt a tudásom az állandóan bővülő internet szerencsére. Ezek után az informatikus mellett voltam, hogy megszerkesszük az újdonsült honlapot a cégnek. Ami el is fog készülni a hetekbe. Itt csak tervet készítettük csak. A hét folyamán a cégtulajdonos mellett töltöttem, hogy a cég ügyeiben segítsék. Itt relatív papír munkáról van szó. Viszont rengeteget tudtam meg a logisztikai szakmáról.

Április 12-16

Mivel a cégnek van mezőgazdasági alkatrész boltja is van. Ezen a héten az eladóval és a tulajdonossal újabb raktárkészletet rendelésére kerül a sor. Maga a boltnak a kirakatát is feltöltöttük. Ez a feladat teljesen rám hárult. Megadta a cégtulaj, hogy mire van szükség és mit szeretne a raktárkészletbe. Megkaptam a beszállító elérhetőségeit, ahonnan rendelnek. Ez egész héten kitartott, mert több beszállítótól kellett rendelni, hogy minden alkatrész le legyen szállítva. Amire leginkább szükség volt azok a nehézgépekhez és mezőgazdasági gépekhez való motorikus alkatrészek. Ezek kelendők a legjobban. Vannak kifejezett márkaspecifikus alkatrészek is pl. MTZ, John Deer, Rába. Ezeket az alkatrészeket nem volt egyszerű beszerezni, mert kevés a beszállító. A készleten kevesebbet kellett rendelni a személyautó alkatrészekből, de ezek is megtalálhatóak elvételre. Csatolok egy képet a bolti mellékletről.



Várjuk kedves új és meglévő ügyfeleinket az újonnan megnyílt Mezőgazdasági alkatrész boltunkba!

- Mg-i gép kopó-alkatrészei
- Hatzenbichler gépek és azok alkatrészei
- Mtz, IH, Rába alkatrészek
- Kenőanyagok, kenőzsírok széles választéka
- Gumiabroncsok, tömlők
- Szántóföldi permetező alkatrészek
- Kötőelemek, csapágyak, szimeringek, kardán-tengelyek
- Bálakötöző zsinegek, bálakötöző-hálók, bálacsomagoló fóliák nagyker áron
- Ékszíjak, kombájn szíjak beszerzése rövid határidővel!
- Személyautó alkatrészek

Elérhetőségeink:
Törökszentmiklós, Újtábla dűlő 1.

Bagi János gépészmérnök gépészeti üzletág-vezető 06-30/234-3665	Tóth János alkatrész értékesítő 06-30/306-4303 06-56/333-098
--	--

Mielőtt a rendeléseket feladtuk volna csináltunk egy leltárt, hogy mégis ellenőrizzük, hogy miből mire van szükségünk és mennyi. Mivel a szezon elkezdődött, emiatt az alkatrész vásárlás is megnőtt a vevők között. Ez a munkám az egész héten kitartott. Egyedül, önálló feladatként nem volt egyszerű, de hiánytalanul megoldottam a feladott feladatot.

Április 19-23

Visszakerültem az irodába, ahol a telefonos rendeléseket vettem fel. A szezon közepén járunk, ilyenkor van a legtöbb munka. Mindenki most adja le az interneten vagy a telefonon a megrendelésüket. Mivel a programokhoz hozzáférési jogom nincs, így a rendelést tovább kellett adjam a logisztikusnak vagy. Ezekután megnéztük a Növényorvossal, hogy megfelelő jogai vannak a vevőnek, hogy növényvédő vegyszereket vásárolhasson. (őstermelői érvényes igazolvány, növényorvos által előállított vény). Mivel volt egy nagyobb megrendelésünk, így egy kamionos céggel egyeztettünk, hogy szállítsák el a megvásárolt anyagot. Viszont a hétközepén ismét autóba kellett üljek és kiszállítanom kellett. Ebben az időszakban minden mozgósítható ember autóba ül, hogy az árut kiszállítsuk. A növényorvos megtanított arra, hogy milyen dokumentumokat kell ellenőrizzek egy nagyobb megrendeléshez. Segítettem néhány irodai munkában a logisztikusnak. Itt nagyrészen szállítólevelet és számlákat állítottam ki. Másra sajnos nem volt jogosultságom.

Április 26-30

Egy régebben megnyert pályázat miatt az örményesi siló raktár felújításában kellett részt vennem. A feladataim közé tartoztak, hogy az árukat, amik már kiürülő félben voltak biztonságosan és hiánytalanul szállítsuk el. Ha a vevő éppen arra kért minket, hogy juttassuk el az eladóhoz, ahol feltudja számoltatni a takarmányát, akkor oda. Sajnos rossz időben jött ez a felújítási program. Az egész hetünket ezzel töltöttük, hogy minden meg előkészületet megoldjunk. A kikapolási munkálatok minél hamarabb kellett felvégeznünk, hogy a vállalkozó kitudjon jönni és feltudjon mérni mindent, hogy az építkezés elinduljon. Erre több hetet kaptunk. Nem egy hét alatt zajlott le. Viszont az utolsó hetembe rengeteg logisztikai munkát

kaptam. A szállítások lebonyolítása. Az emberek koordinálása. A cégvezetővel állandó kapcsolattartás és információ közlés. Minden tudásra szükségem volt amit az egyetemi éveim alatt tanítottak, fura volt, hogy ezeket az ismereteket a való életben alkalmaztam. Több 10 ember irányítása. Logikusan végig kellett gondolni mindent. Rájöttem a szakmai gyakorlatom alatt, hogy ez a pálya nekem való. Szeretnék ezzel foglalkozni és szeretném, hogy a jövőben több lehetőséget kapjak, hogy a tudásomat gyarapítsam. Az utolsó aktív hetem volt a legnehezebb, de a legélvezetesebb is.

Május 3-7

Ezen a héten már csak a titkárnőnek segítettem adminisztrációs munkákban. Mivel mindenki el volt foglalva a cégek az eladásival és a építkezéssel, emiatt már nem tudtak hosszabb aktív feladatot adni. A héten már csak a kilépő papírjaimat intéztem és a személyes dolgaimat hoztam el a cégtől. Még egyszer a héten kikellett szállítanom, mert nem volt emberre. A héten még a raktáros mellett töltöttem el két napot, mert nem volt kapacitási minden papírmunkát elvégezni annyira sok volt a rendelés és eladás. a Hét utolsó napján még rendszereztük a BIG BAG zsákos vetőmagot. Mivel szinte minden elfogyott és fel kellett mérni, hogy miből mennyit adhat még el a cég.

Saját fejlesztési tapasztalat

Mivel a cégnek egyre nagyobb a bevétele és egyre több a forgalma, így szükséges lenne több emberre, beszélhetünk itt még egy logisztikusról, raktárosokról. Sokkal kevesebb energiával nagyobb forgalmat lehetne lebonyolítani, ezáltal az emberek sokkal minőségibb munkát tudnának végezni, mert több emberre jutna ugyanannyi munka. Személy szerint külön felvennék arra egy embert, hogy az internetes megrendeléseket és a telefonos rendeléseket intézze, ne keljen külön a logisztikusnak ezzel foglalkoznia. Ezáltal a logisztikus is hatékonyabban tudna a saját feladataival foglalkozni. Az emberi erőforrásoknál még azt tudnám javasolni, hogy ne keljen plusz embernek beállnia kiszállítani, hanem legyen egy beugrós munkás, akit lehet értesíteni, ha esetleges csúszás van a kiszállításban. A géppark mivel most lett megújítva és bővítve, így erre nincs már szükség. Esetleg egy nagyobb kamionnal lehetne bővíteni, ezzel azt érné el a cég, hogy nem kell a külső vállalkozót megkeresni, hogy szállítsa el a nagyobb megrendeléseket. Az örményesi telephelyen szükséges lenne egy klimatizált konténerre, vagy irodára, meg egy étkező konténerre, ahol a munkások az ebédidőt tudják tölteni vagy az időjárás elől tudnának menekülni. Beszélék itt hideg melegről. Szerintem a cégnél jobban le lehetne bontani a „ranglétrát” a cégnél. Itt is mint az előbbieken a munkát többszörösen lehetne leosztani. Szükség lenne még egy akkora raktárra, garázsra, ahol a nehézgépeket lehetne tárolni. Beszélék itt traktorokról és a mezőgazdasági szerszámok (Eke, vetőgép). Mivel a cég egyre több földmunkát is elvállal, meg a saját földjeiket is dolgoznak igény tarthatna olyan munkaerőre, akik ezeket professzionális módon tudják végezni és erre kellene is egy vezető beosztású ember. Ezzel is a munkaerőhiányra térhetünk vissza.

Nagyobb marketingre lenne szükség, mivel a cég még most sem jelenik meg eléggé a social media-ban és mert a mai világban jobban lehetne építeni az internetes marketinget. Így nagyobb cégek/vállalkozók könnyebben megtalálhatnának, ha esetleg egy rádióban lenne egy hirdetés vagy YouTube-n egy reklám. Akár kedvezményeket is lehetne felajánlani, ha valaki évek óta visszatérő vásárló. Facebookon is lehetne hirdetni, ahol kisebb összeget befizetve több embert érhetünk el. Itt beállíthatnánk, hogy milyen célközönséget érjünk el. Esetleg több táblát lehetne kitenni a környéken, hogy tudjanak róla, hogy a cég létezik és megtalálható

minden, ami egy mezőgazdásznak szüksége lehet. Erre kellene egy marketinges szakember, aki ezzel foglalkozik, mert a cég hiány szenved benne. A cégnek számítógépes felszereltsége megfelelő viszont a meglátásom alapján több laptopra lenne szükség, hogy akár otthonról is elérhessék a programokat, mivel ezekre külön engedélyztetés kell a számítógépre.

Források:

<https://agroforum.hu/agrarhirek/novenyvedelem/aktualis-novenyvedo-szerek-szabalyos-tarolasarol-beszelni/>

<https://www.pipelife.hu/content/dam/pipelife/hungary/let%C3%B6lt%C3%A9sek/tanusitvanyok/Tuzvedelmi-szabalyzat.pdf>

<https://tudasbazis.sulinet.hu/hu/szakkepzes/vendeglatas-idegenforgalom/idegenforgalom-vendeglatas/leltarozas/a-leltarozas-folyamata>

<https://www.agronaplo.hu/szakfolyoirat/2004/12/szantofold/gazdasagvezetk-tzvedelmi-feladatai-a-novenytermesztesben-es-a-kapcsolod>

Képmagyarázat:

1. Don-Agro Kft logója
2. Kitöltetlen Őstermelői igazolvány
3. Növényvédelmi szaktanácsadói vény
4. Számla
5. Leltárfelvétei ív
6. Személygépkocsi menetlevél
7. Don-Agro Kft. hírdetése