

# **SZAKDOLGOZAT ÖSSZEFOGLALÓ**

**Tátos Renáta**

**2023**



**Magyar Agrár- és Élettudományi Egyetem**  
**Károly Róbert Campus**  
**Gazdálkodás és menedzsment alapképzési szak**

**A Little Prince Kft induló üzleti terve**

**Belső konzulens:** Dr. Hágen István Zsombor  
egyetemi docens

**Belső konzulens tanszéke:** Befektetési, pénzügyi és  
számviteli tanszék

**Készítette:** Tátos Renáta

**Károly Róbert Campus**  
**2023**

Szakdolgozatomban egy fiktív kisvállalkozás, a Little Prince Kft. üzleti tervét dolgoztam ki, melynek fő tevékenysége prémium minőségű gyermekjátékok kiskereskedelme Budakeszi városában. Azért esett a választásom erre a témára, mert anyaként látom, hogy a gyermekem életében milyen szerepet töltenek be a játékok, és az egyes játékoknak milyen hatása van a gyermek fejlődésére. A gyermekek ebben az első évtizedben a legnyitottabbak a világra, érdeklődőek, kíváncsiak, ezért fontos, hogy mivel érintkeznek a mindennapok során. A játékok útján kapcsolódnak az egyes új dolgokhoz, ezért lényeges, hogy minél több és új ismereteket adó játékokkal tudjanak játszani. Különböző készségfejlesztő játékok léteznek, azonban kevés közülük az, ami prémium minőségű, mind anyagában, mind megjelenésében, mint hasznosságában megfelel elvárásainknak és megfelelő az ár-érték aránya is. Magyarországon különösen kevés a prémium játékokat forgalmazó bolt, ezért jutott eszembe a Little Prince Kft. gondolata, melyet lakóhelyemen, Budakeszin nyitnék meg.

A vállalkozás elindítása előtt számos teendőnk van, és érdemes alapos vizsgálatokat végezni, mielőtt vállalkozást indítunk. A kisvállalkozások létrehozásához és működtetéséhez kapcsolódó szakirodalmakat áttekintettem, hogy tisztában legyek az alapvető gazdasági folyamatokkal és több, vállalkozásokkal kapcsolatos ismeretekre tegyek szert. A különböző elméleteket és vizsgálati módszereket megismertem, és próbáltam azokat a leendő vállalkozásomra szabni. Rengeteg kiskereskedelmi hálózat és üzlet működik szerte a világban, azonban játékboltokból kevesebb van a szűkebb piac miatt. Az iparág elemzését ezért különösen nagy odafigyeléssel végeztem, hogy megismerjem a jelenlegi és várható tendenciákat. A különböző gazdasági elemzések segítséget nyújtottak abban, hogy minden részletre kiterjedően vizsgáljam a vállalkozásom mikro- és makrokörnyezetét, illetve egymás mellett láthassam a leendő vállalkozás erősségeit és gyengeségeit, lehetőségeit és veszélyeit.

Ezek után a projekt létesítésének költségeire helyeztem a hangsúlyt, hogy a fentiek számok formájában is testet öltsenek. Számításaim szerint a vállalkozás elindításához 30 000 000 Ft-ra lenne szükség, mely magában foglalja a különböző jogi eljárások díjait, az üzlethelyiség megvásárlását, berendezését, a kezdő árukészletet és a munkaerő költségeit. Ehhez 20 millió forint hitelre lenne szükségem az A verzió alapján, melyet kedvezményes kamatozású, támogatott hitellel szeretnék megszerezni, pályázati úton. A vállalkozás nyereségességéhez három év lenne szükséges az előrejelzések szerint, amely később biztosan nyereséges maradna. Azért vagyok bizakodó a jövővel kapcsolatban, mert a gyermekjátékokra mindig is szükség lesz. A gyermekek képességeinek fejlesztése a

legtöbb szülő számára kiemelkedően fontos, és a virtuális világ sosem pótolhatja a fizikai játékokat. A vállalkozás kockázata közepes, az igénybe vett államilag támogatott hitel kamata nem magas. Amennyiben az ötödik év előtt valamilyen okból kifolyólag szükséges lenne befejezni a vállalkozást, arra is készítettem egy tervet a lehetőségeket mérlegelve.

Véleményem és vizsgálataim alapján érdemes lenne elindítani ezt a vállalkozást, mert jó üzleti lehetőséget látok benne, nem technológia-igényes és nem túl magas a kockázata. Amennyiben lehetőség adódna rá, a bővülés gondolata is megfogalmazódhat.

A vállalkozói létforma egyelőre ismeretlen számomra, ezért tartottam lényegesnek áttekinteni, hogyan lehetséges megvalósítani és elindítani ma Magyarországon egy kisvállalkozást. Ez több tényezőtől függ, beleértve a gazdasági környezetet, az iparági lehetőségeket, a pénzügyi források elérhetőségét és a vállalkozói ismereteket. Magyarországon jelenleg kisvállalkozást nyitni az aktuális gazdasági környezetben kihívásokkal és lehetőségekkel jár. A piaci feltérképezés elengedhetetlen a versenyképes pozíció eléréséhez, míg az üzleti terv kidolgozása segít meghatározni a célok és tevékenységek irányát. A finanszírozás megoldása kulcsfontosságú az indulótőke és növekedési igények kielégítéséhez. Az adózási és jogi követelmények megismerése biztosítja a zökkenőmentes működést, míg a hatékony marketingstratégia hozzájárul a láthatósághoz és ügyfélszerzéshez. Egy új gazdasági helyzetváltozásokat hozhat a fogyasztói viselkedésben és piaci trendekben. Fontos az agilitás és alkalmazkodóképesség a változó környezetben való sikeres navigáláshoz. A kisvállalkozások kulcsfontosságú szerepet játszanak a gazdaságban, innovációval és munkahelyteremtéssel. Az ökoszisztéma támogatása, például kormányzati intézkedések és vállalkozásfejlesztési programok, segíthetnek a sikeres elindulásban és növekedésben.

A Little Prince prémium játékbolt megnyitása jelentős előkészületeket igényel. A vállalkozás hitelezési képességei egyelőre kedvezőtlenebbek, hiszen még nincs egyetlen lezárt pénzügyi éve sem. A különféle támogatások azonban lehetővé teszik, hogy alacsony kockázatú, kedvezményes kamatozású hitelhez juthasson egy kezdő vállalkozó is. A kft. megalapítása előtt mindenképpen ezeket vizsgálnám meg, hogy milyen lehetőségek vannak jelen pillanatban a pénzügyi piacon. Ezután a kereslet feltérképezésével foglalkoznék, hogy vélhetően mennyire szükséges a környéken egy prémium minőségű játékbolt kialakítása, és a közelemben milyen vállalkozások folytatnak hasonló tevékenységet, vagyis milyen kínálat áll a vevők rendelkezésére. Az ő működésüket érdemes alaposan szemrevételezni. Mivel Budakeszi nem messze fekszik a magyar fővárostól, és az oda utazók miatt jelentős a napi forgalom, ezért úgy gondolom, hogy ez az egyik

legalkalmasabb helyszín egy játékbolt megnyitására. A beszállítók megismerése és kiválasztása szintén kiemelkedő fontosságú, ugyanis saját termelésű készletem nincs. Ahogy már említettem, több szállítóval szeretnék szerződést kötni, hogy nemcsak szélesebb kínálatom legyen, de a működésem is biztosítva legyen ebből a szempontból is.